

Företag:  
Amtele Engineering AB  
Tjänst:  
Inside Sales/Technical Support  
Placering:  
Kungens kurva, Stockholm  
Rapportera till:  
Morgan Hjelm, VD

**Om Amtele Engineering AB**  
Nischade experter i över 50 år  
Amtele Engineering är en distributör inom fyra affärsområden, Sensorer, Mätinstrument, Vatten & Miljö och Kalibreringstjänster och ägs av Kamic Group AB. Våra leverantörer utmärker sig genom att vara teknikledare inom sitt område och finns representerade världen över. Vi är leverantör till de mest framstående företag i branschen. Framst inom tillverknings-, läkemedels- och fordonsindustrin samt flyg-, försvars- och telekommunikationsindustrin. Låt oss bevisa vår expertis inom system, instrument, komponenter och supporttjänster.

**Vi är också din partner för kalibrering och underhåll**

Fokusera på din kärnverksamhet och låt Amtele sköta administrationen kring instrument och kalibrering. Vi ser till att du alltid har dina instrument kalibrerade i rätt tid, vi reparerar eller byter trasiga instrument, oavsett fabrikat. I vårt eget labb i Kungens Kurva sköter vi tryck och elektrisk kalibrering, övriga storheter görs i något av våra partnerlabbs. Amtele strävar efter att alltid leverera med hög kvalitet och vill hjälpa dig som kund att bli framgångsrik med hjälp av våra lösningar. Genom vår kunskap inom instrument, komponenter och kalibrering finns vi med er hela vägen.

**En del av KAMIC Group**

Amtele Engineering är en del av affärsområde Electronics inom KAMIC Group, en privatägd företagsgrupp med bas i Sverige och med det gemensamma målet att vara en framstående leverantör av tekniska produkter och tjänster inom ett antal utvalda marknadsnischer.

I KAMIC Group ingår idag ett 40-tal bolag med egna etableringar i ett 15-tal länder i Europa, Asien och Nordamerika. Merparten av bolagen bedriver handels- och agenturverksamhet men inom koncernen finns också bolag med egen produktutveckling och tillverkning. Tillsammans har koncernbolagen en mycket bred kundbas. Till de viktigare kundssegmenten hör tillverkare och leverantörer inom telekom, industriautomation, kommersiella fordon, försvar, informationssystem och förnybar energi, samt även elinstallatörer och byggföretag.

Se mer på [www.kamicgroup.com](http://www.kamicgroup.com)

## Tjänste- beskrivning

### **Amtele Engineering AB**

### **Företagskultur & Företagsvärderingar**

### **Om tjänsten**

### **Ansvarsområden**

### **Kvalifikationer /Erfarenhet**

### **Personlig profil**

### **Språk**

### **Utbildning**

### **Övrigt**

### **Kontaktinfo**

Företaget driver idag försäljning i Sverige och Finland. Företaget har 12 anställda och en omsättning på ca 100 milj. Amtele är en välkänd leverantör inom svensk industri som en kvalitativ leverantör som gör det lilla extra. Amteles kundbas består av kunder inom bland annat fordonssektorn såväl som processindustrin, m.fl.

Att arbeta på Amtele är både roligt och utvecklande. Trivselfaktorn är hög. Den anställda får ta del av tuffa utmaningar, där beslutsvägarna är korta. Ledord för Amtele är engagemang, hälsa, kompetens, samarbete och leverans. Personer som tar egna initiativ uppskattas. Hos Amtele arbetar alla efter lika värderingar, medarbetarna är resultatnriktade, prestigelösa och flexibla. Din egen ambition och ditt resultat styr din utveckling.

Att stödja kunder och företagets säljare med teknisk support och offertarbete. Arbetet går ut på att behandla/utreda tekniska frågor, ha kontakt med leverantörer, göra offerter, och annat administrativt arbete som förknippas med försäljning. Vi är ett "specialistföretag", största delen av vår försäljning är genom teknisk analys av kundens problem och ett offertförfarande. Med mycket engagemang, tillsammans med kunden arbetar vi för att tillgodose kundens behov. Vi arbetar mycket med olika utvecklingsprojekt och tillgodoser kundens behov av testutrustning i oftast deras testlabbs.

- Handha olika tekniska frågor från kunder och säljare.
- Göra tekniska förfrågningar hos leverantörer.
- Offertarbete och annat administrativt säljarbete.
- Rekommendera produkter till kunder och säljare utifrån behov.
- Delaktig i marknadsföring av produkter genom teknisk kunskap.
- Bygga relationer till leverantörer och kunder.
- Deltaga på mässor, seminarier, etc.

- Erfarenhet av minst 2 år av liknande tjänst. Innesäljare/Teknisk Support
- Erfarenhet inom Tryck & Flöde, kunskap inom kalibrering är meriterande.
- Vara stark teknisk intresserad och nyfiken nya lösningar.
- Erfarenhet av behovsanalys och presentation av tekniska lösningar.
- Erfarenhet av offertskrivning och administrativt arbete.
- Vara självgående och duktig på att omvandla tekniska specifikationer till applikationslösningar.
- Inneha god datakunskap.

- Mycket självgående och driven
- Hög ambitionsnivå
- Serviceminded.
- Relationsbyggande
- God kommunikationsförmåga.
- Flexibel, öppen och ärlig
- God samarbetsförmåga

- Svenska
- Engelska

Gymnasieingenjör/Universitet/Högskoleutbildning alt. Alternativ kompetens från arbetslivet.

Vi utbildar dig i vårt produktsortiment

B-Körkort

Igor Lazic  
070-2563077, [igor@newkind.se](mailto:igor@newkind.se)